

## Flensburger Schiffbau-Gesellschaft und NOBISKRUG – Innovation und Schiffbautradition

### Flensburger Schiffbau-Gesellschaft (FSG)

Seit der Gründung im Jahr 1872 hat die FSG mehr als 750 Schiffe entworfen und gebaut. Der Erfolg der FSG basiert auf der Kombination von langjähriger Erfahrung, ausgereiften Planungs- und Produktionsprozessen, soliden Konstruktionsfertigkeiten sowie dem Antrieb, die Bedürfnisse und Anforderungen der Kunden zu identifizieren und perfekt umzusetzen.

### NOBISKRUG

Nobiskrug blickt auf eine über 115-jährige Erfahrung im Schiffbau zurück. Traditionelle Werte und modernste Technik bilden eine effiziente Einheit. Die Rendsburger Werft ist auf den Neubau, Umbau sowie Reparatur von großen Luxusyachten spezialisiert und gehört heute zur Weltklasse der Superyachtbauer.

Werden Sie Teil unseres Teams als

## Bid Manager (m/w/d)

JOB-KENNUNG #2022/FSGNK005

### Ihre Hauptaufgaben:

- Bearbeitung von Anfragen und Ausschreibungen im Bereich Schiffbau und maritimer Technik
- Erstellung von Angeboten unter Beteiligung verschiedener Fachbereiche und teilweise standortübergreifenden Teams
- Verantwortung des gesamten Angebotsprozesses hinsichtlich Qualität, Deadlines, Budget sowie Sicherstellung von kommerziell erfolgreichen und den Kundenerwartungen entsprechenden Angeboten
- Administrative Pflege der notwendigen Verfahren und Regelwerke (CRM) und Einhaltung der geltenden Prozesse
- Sicherstellung, dass komplexe Angebote der Qualität im Rahmen der Unternehmensvorgaben seitens Finance und Risikomanagement entsprechen



## Das sollten Sie mitbringen:

- Erfolgreich abgeschlossenes Studium im Bereich Schiffbau und maritime Technik, Wirtschaftsingenieurwissenschaften, Naturwissenschaften, Ingenieurwissenschaft oder vergleichbare Qualifikationen wird erwartet
- Mehrjährige Berufserfahrung im Umfeld des Schiffbaus und / oder maritimer Technik ist notwendig
- Erweiterte Kenntnisse im Angebots- und Projektmanagement
- Gute Englischkenntnisse in Wort und Schrift, weitere Sprachen ( Franz., Russisch, etc.) sind von Vorteil
- Vertrieblich orientierte Gesprächsführung und ein hohes Maß an Flexibilität in der Kommunikation zu Kunden und externen Partnern werden erwartet

## Unser Angebot an Sie:

- Verantwortungsvolle Mitarbeit an vielseitigen Projekten
- Integration in ein innovatives Arbeitsumfeld
- Hohes Maß an Eigenverantwortung und Handlungsspielraum
- Zielgerichtete Weiterbildung

**JOB-KENNUNG #2022/FSGNK005**

Ihre aussagekräftigen Bewerbungsunterlagen unter Angabe Ihres möglichen Eintrittstermins richten Sie bitte an:

**FSG -NOBISKRUG Holding GmbH | Human Resources**  
**Kieler Str. 53 | 24768 Rendsburg**  
**+49 4331 207 0 | [jobs@nobiskrug.com](mailto:jobs@nobiskrug.com)**

Denken Sie bitte daran, die Job-Kennung mit anzugeben. Näheres zum Umgang mit Ihren Bewerbungsunterlagen finden Sie in unseren Datenschutzbestimmungen.

